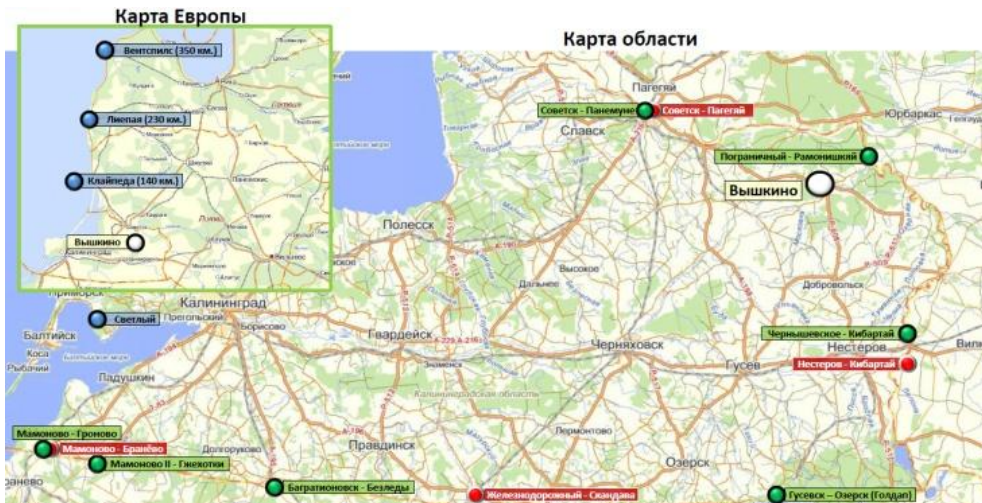


Создание биоэнергетического кластера на основе местных видов топлива на территории Калининградской области

Первый этап: реализация проекта по производству биотоплива стоимостью **14 млн. евро** с участием ОАО «Газпромбанк» и частных инвесторов.



Создание на территории Калининградской области коммерчески прибыльного биоэнергетического кластера (от добычи торфа, его переработки и производства альтернативного твердого топлива до продажи тепла потребителю), путем тиражирования существующего бизнеса во Владимирской области (ЗАО «ЭНБИМА Групп» - www.enbima.ru). Проект на первом этапе предполагает учреждение акционерного общества «Западная биоэнергетическая компания» (г. Калининград) и строительство производственного комплекса по выпуску биотоплива из торфа мощностью 70 000 тонн в год.

Месторасположение: Краснознаменский р-н, Калининградская область. Месторождение «Бородино».

Площадь торфяного месторождения: **1852 Га** (под лицензию планируется выделить 522 Га)

Извлекаемые запасы: **7,5 млн. тонн** торфа

Обеспеченность запасами: **более 50 лет.**

Производственная мощность завода: **10 тонн в час**

Высококонкурентная логистика:

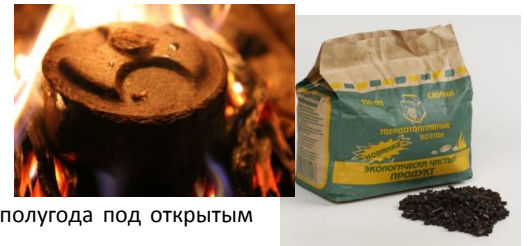
до незамерзающего морского порта Калининграда – **180 км.**

до КПП «Советск-Пагегай» (Россия-Литва) – **40 км.**

до МАПП «Мамоново 2-Гжехотки» (Россия-Польша) – **200 км.**

Продукт

Торфяные брикеты и пеллеты (гранулы) – это альтернативное традиционным энергетическим видам твердое биотопливо. Высокая теплотворная способность (до 5200 ккал/кг – 21,7 МДж/кг), сравнимая с показателями высококалорийных марок каменного угля, минимальная зольность (3-5% против 20-40% у угля), малое количество серы (не более 0,2% против 1-3% содержания у угля), высокая насыпная плотность (750 кг/м³) – всё это позволяет успешно продвигать новое поколение продукта на топливном рынке. Торфяные брикеты и пеллеты могут храниться продолжительное время (более года) без потери качества в сухом помещении и до полугода под открытым небом в упаковке big bag.



Проблема и решение

- Цены на газ, уголь, тепло и электричество с высокой вероятностью продолжат расти в долгосрочной перспективе, как в России, так и ЕС.

- Рост тарифов на услуги ЖКХ в России будет опережать темпы инфляции и рост доходов населения. Согласно прогнозам МЭР РФ тариф на газ вырастет в 3,5 раза, на тепло в 2,5 раза, электричество в 3 раза за период 2007-2015 гг. Значительному росту тарифов также способствует сильная изношенность объектов энергетики России, что влечет необходимость финансирования модернизации генерирующих мощностей и сетей.

- Заброшенные торфоразработки и месторождения – источник повышенной пожароопасной обстановки.

Использование местных видов топлива (торфа, древесины и др.) и продуктов его переработки (брикеты, пеллеты) совместно с модернизацией объектов в секторе теплоэнергетики может сократить темпы роста цен на тепловую энергию в России, снизить расходы потребителей на услуги ЖКХ, а также решить ряд экологических проблем.

Рынок

Объем рынка альтернативного твердого биотоплива в странах Европейского Союза в настоящее время составляет **12 млн. тонн (1,5 млрд. \$)**, и при этом порядка 50% страны ЕС импортируют. Российские компании отправили на экспорт в 2010 году порядка **1,5 млн. тонн** твердого биотоплива. На сегодняшний день в ЕС спрос на альтернативное твердое топливо в 3 раза превышает предложение. По прогнозам ряда аналитиков через 5-10 лет в мире будет требоваться порядка 100-150 млн. тонн твердого биотоплива ежегодно.

Основные драйверы роста рынка потребления альтернативного твердого топлива в ЕС:

- увеличение доли альтернативного твердого биотоплива в объеме выработки электричества на угольных электростанциях Голландии, Бельгии, Польши и других стран Восточной Европы при совместном сжигании с углем;

- увеличение объемов использования альтернативного топлива в условиях роста цен на традиционные энергоносители (газ, уголь, мазут). По прогнозам ИК «Тройка Диалог» стоимость энергетического угля вырастет почти в 2 раза к 2015 году по сравнению с 2011 годом (со 120\$ до 230\$ за тонну);
- рост объемов потребления альтернативного топлива со стороны стран Северной Европы (Скандинавия);
- сокращение атомной генерации Германии

На данный момент имеются договоренности с европейскими контрагентами, для части из которых производится отгрузка биотоплива, выпускаемого на заводе во Владимирской области, а именно соглашения о долгосрочных поставках и контрактов на 2013-2015 года с компаниями SB Energi AB (Швеция), Aktiva (Латвия), ROZVOJ FIREM (Чехия), AV.ESANDINA.LB.ITC.SRL (Румыния). Суммарный спрос со стороны данных компаний превышает 500 тыс. тонн биотоплива в год. Поставка планируется как на условиях FOB (Калининград) по цене 98-102 €/т., так и на границе с Литвой (FCA, КПП «Советск-Пагегай») 90-95 €/т. По данным Pix Indexes Pellet Nordic поставка на условиях CIF Хельсинки обходится покупателям в 30 €/МВт или 145-150 €/т. в пересчете на теплотворную способность торфяного биотоплива.

Структура сбыта



Внутренний потенциал рынка потребления биотоплива Калининградской области в настоящее время составляет **150 тыс. тонн** (600 млн. руб.) дальнепривозных длиннопламенных **углей**, которые область закупает в Восточной Сибири (среднее плечо доставки более 5 тыс. км). Основными потребителями продукции на внутреннем рынке будут районные котельные системы ЖКХ, ведомственные котельные, частные потребители твердого топлива. С целью обеспечения гарантированного продвижения и сбыта торфяного топлива на внутреннем рынке планируется разработать Калининградскую областную программу по развитию добычи, переработки и использованию торфа как МЭР по согласованию с администрацией и правительством области на период 2013 – 2017 годов и последующими пробными топками на котельных области для предоставления заявленных характеристик топлива.

Конкуренция и конкурентные преимущества

Основным продуктом-конкурентом торфяного брикета на внутреннем рынке является длиннопламенный каменный уголь марок ДР, ДК (5100-5500 ккал/кг). В отличие от угля и мазута торфяные пеллеты и брикеты являются полностью экологически чистым продуктом без вредных примесей и добавок и эксплуатируются без выделения неприятного запаха и с минимальным количеством дыма, что также актуально частным домохозяйствам. Фактические результаты показывают от **20%** до **45%** экономию средств на закупку топлива при использовании в котельной торфяного брикета по сравнению с привозным углем (подтверждено фактическими результатами топок во Владимирской области, в том числе на объектах компании ОАО «Российские коммунальные системы»).

В Калининградской области в настоящее время отсутствуют конкуренты по производству данного вида продукции. На внешнем рынке преобладает конкуренция в виде альтернативного твердого топлива из древесины.

Команда

Костяк команды состоит из высококвалифицированных специалистов, имеющих реальный успешный опыт реализации торфяных проектов в России (<http://www.enbima.ru/>). Это опытные руководители проектов (Гарбузов Алексей, Тарасов Дмитрий, Зимин Александр), профессиональные специалисты с большим опытом работы в отрасли, специалисты финансовой и юридической поддержки торфяных проектов.

Бизнес-модель (первый этап – производство биотоплива)

Горизонт планирования проекта – 2013-2020 гг.

Показатель	Ед. Изм.	2 013	2 014	2 015	2 016	2 017	2 018	2 019	2 020
Добыча торфа	тонн	42 000	84 000	109 200	142 800	142 800	142 800	142 800	151 200
Производство твердого торфотоплива, в т.ч.	тонн	3 000	18 210	48 720	62 640	69 600	69 600	69 600	69 600
<i>брикет</i>	тонн	3 000	12 210	13 920	13 920	13 920	13 920	13 920	13 920
<i>пеллета</i>	тонн	0	6 000	34 800	48 720	55 680	55 680	55 680	55 680
Выручка	тыс. руб.	10 249	62 226	166 881	223 907	248 235	248 442	248 649	249 351
<i>реализация брикета на внутреннем рынке</i>	тонн	150	611	1 392	1 392	1 392	1 392	1 392	1 392
<i>реализация брикета на экспорт</i>	тонн	2 850	11 600	12 528	12 528	12 528	12 528	12 528	12 528
<i>реализация пеллет на внутреннем рынке</i>	тонн	0	300	2 088	3 410	4 454	5 011	5 568	5 568
<i>реализация пеллет на экспорт</i>	тонн	0	5 700	32 712	45 310	51 226	50 669	50 112	50 112
Производственные затраты	тыс. руб.	42 730	86 163	143 157	157 083	161 152	161 152	161 152	157 542
Управленческие расходы	тыс. руб.	22 932	20 951	20 304	19 701	19 701	29 008	27 339	25 696
ЕБИТДА	тыс. руб.	-37 988	-9 537	46 215	90 646	111 632	102 532	104 407	106 511
ЕБИТДА margin	%	-370,6%	-15,3%	27,7%	40,5%	45,0%	41,3%	42,0%	42,7%

Финансирование проекта

Имеется подтверждение финансирования проекта в размере 9,8 млн. евро от ОАО «Газпромбанк» и 4,2 млн. евро со стороны частных инвесторов. Общий объем финансирования проекта – 14 млн. евро.